学习二十大 书记专题党课开啦！

党课现场 曹荣龙 | 供

包茶叶主题党日活动 曹荣龙 | 供

近期，在全党全国深入学习贯彻党的二十大精神的浓厚氛围中，泰嘉股份公司党委第一时间在新闻发布厅组织开展“党委书记上党课”专题活动。泰嘉股份党委书记、董事长方鸿以“党二十大精神宣讲”为题，向公司全体党员及中层干部代表宣讲党的二十大精神。

党课围绕二十大报告、通过的三份重要决议和习近平总书记重要讲话精神，从党的二十大取得的重要成果、需要学习掌握的 17 项重点内容的方面，深入阐释党的二十大胜利召开的历史意义、理论意义和实践意义，深入解读党的二十大提出的重大思想观点、重要论断、重大举措。

方总在党课上说，公司全体员工要把学习宣传贯彻党的二十大精神作为当前和今后一个时期的首要政治任务，按照泰嘉股份的战略部署，努力做到学懂、学深、悟透、做实，把所学运用到实际工作中，知行合一，不折不扣的的将党的二十大精神落实到工作实践中。同时，他结合实际工作谈感想，深刻阐释了如何落实好党的二十大精神，提出了公司高质量发展的具体举措和想法。

他表示，公司领导班子和党员干部务必带头学习党的二十大精神，用党的二十大精神指导发展实践，充分发挥先锋模范作用，在发展中展现责任担当，引领汇聚公司发展新动能。同时，他强调，公司全体员工结合党的二十大报告，思考我们要走什么路、如何走好路等重大发展问题，以高标准要求自己，做有行动的思考者，在思考上先人一步，在行动上做到极致，勇毅进取，将党的二十大精神转化为踔厉奋进谋发展的强大动力，合力促进实现发展加速度！

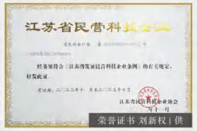
生逢新时代，奋进正当时。大家听得津津有味，纷纷表示，作为新时代的党员，对于党的二十大精神的学习不仅要深刻悟还要用心做，在充满光荣和梦想的远征中始终牢记“三个务必”，坚定不移地把二十大精神融入心中、落到实处，在入脑入心、力促发展中品尝真理味，练就真功夫，立足本职工作、踔厉奋发、团结奋斗，以实际行动做好自己的工作，提升能力，助推公司持续健康的发展。

党课宣讲结束后，公司党委组织党员开展了包茶叶主题党日活动。

■综合支部党小组长 曹荣龙

公司动态

泰嘉股份控股子公司美特森获评“江苏省民营科技企业”


江苏省民营科技企业
经备案符合《江苏省发展民营科技企业条例》的有关规定，特发此证。
江苏省民营科技企业协会
荣誉证书 刘新权 | 供

本报讯 11月，由江苏省民营科技企业协会严格评审、公示和认证，泰嘉股份控股子公司江苏美特森切削工具有限公司（以下简称“美特森”），凭借在锯切领域的综合实力和科研创新方面的突出能力，成功获评“江苏省民营科技企业”称号。

“江苏省民营科技企业”是根据《江苏省发展民营科技企业条例》以及相关文件，经江苏省科学技术厅同意，由省民营科技企业协会对江苏省民营科技企业进行资质确认的一项重量级荣誉。

获此殊荣，不仅是对美特森在创新驱动发展上勇立潮头的肯定和认可，也是对美特森继续加大研发投入、增强技术赋能的激励和鞭策。

■美特森工会、综合管理部 刘新权

推进数字化营销，赋能企业高质量发展

泰嘉股份数字化营销战略咨询项目启动仪式
签约仪式现场 刘威 | 摄

本报讯 11 月 17 日，泰嘉股份与中南大学周文辉教授顾问团队“数字化营销战略咨询项目”签约仪式在新闻发布厅举行，标志着泰嘉股份数字化营销工作正式启动。

在营销领域，泰嘉股份积极适应数字经济发展新趋势，聚焦业务板块发展面临的主要问题，探索营销模式创新，加快推动互联网、大数据等新一代信息技术与锯切板块营销工作深度融合，计划借助官网、微信平台等渠道，围绕客户体验、业务流程、商业模式等方面，打造营销数字化平台，持续提升锯切品牌影响力。■市场部 文佳

长沙市副市长彭涛一行莅临我司调研新材料产业工作

参观展厅 刘威 | 摄

本报讯 11 月 14 日下午，长沙市副市长彭涛一行莅临我司走访调研，他强调，要深入学习贯彻党的二十大精神，聚焦主业发展，深化技术创新，推动企业进一步做强做优做大。泰嘉股份总经理李辉、副总经理彭飞舟全程陪同接待。

公司发展如何，存在哪些困难和问题，彭涛一行高度关注。在公司展厅和 3 号车间，彭涛一行与李总深入交谈，详细了解技术产品、市场开拓等情况，鼓励企业准确把握国家战略导向，深入学习党的二十大报告对民营经济作出的一系列新部署新要求，抢抓有利时机，顺势而为，坚定信心、保持定力、继续前进。■总经办 颜苗苗

基于现实，勇于改善

——第20期精益改善之旅举行

精益之旅现场 刘威 | 摄

精益之旅现场 刘威 | 摄

一等奖

二等奖

三等奖

参与奖

“改善原则当法宝，人人参与气氛好”。近期，泰嘉股份第 20 期精益改善之旅活动举行。本期改善展示了当前各部门正在开展并取得良好效果的改善案例，共设置改善景点 8 个，涉及研发部、信息化部、进出口部以及硬质合金、复合、锯带车间等多个部门。

公司领导率领各部门长、工段长、部门精益干事，共计 40 余人从硬质合金车间集合出发，详细聆听每一位发布人的项目讲解，并结合现场实际情况探讨下一步改善思路与方法。

第 1 个景点是 CB 激光切料头料尾浪费改善，由车间员工李勇进行讲解。这个改善有效的降低了生产成本，是典型的小投入大回报。在修改设备夹具调整作业标准后，每并钢带无法加工的料头料尾由之前的 1.8 米降低到了 0.5 米，按目前的产能计算每年能节约材料费用 4 万多元。

复合车间的景点是复合材 S 弯检测方式的改善。这个改善精致巧妙，凝聚了车间技术人员的心血，打破了原来的停机裁断手动检测方式，实现了 S 弯在线自动检测。不但每月能减少检测时间 40 小时，每年节省 23 万多元因裁断检测导致的物料成本损失，还确保了检测数据的准确率和有效性，便于后期进行数据的追溯、分析。

生产在线检测、自动报警是公司发展的方向，更是信息化部一直努力的重点工作。为实现淬回火生产线温度的自动控制，信息化部开展了历时 1 年的金相室温度控制改善。

这个改善完全由公司自主开发实施，实现了设备工艺温度的自动采集和集中控制。改善后系统运行稳定可靠，不但每月操作时间减少 278 小时折合 12 万元 / 年，还减少项目外委费用 40 多万，保证了数据的可靠性避免了可能的误操作，更在系统的后期维护、功能完善上提出了全新的建议。研发的温控系统以其友好的界面、简单有效的操作、可靠的防错等获得了大家的一致赞誉。

在发布现场热烈积极地点评探讨的过程中，各改善景点的亮点得到在场领导、同事的认可，同时通过现场“头脑风暴”，进一步探讨下一步需加强改善的地方，为今后继续改善指明方向。

最后经过评委们的认真评定，进出口部郭慧芝讲解的《中俄物流方式的改善》荣获一等奖，锯带车间李钟的《消除“跌刀处”造成错乱齿不良改善》和信息化部刘荣杰的《金相室远程调控系统改善》获得二等奖，复合车间杨荣斋的《S 弯检测方式的改善》和锯带车间谢启志的《综合打包改善》获得三等奖。

8 个改善景点就是 8 朵改善之花，从降低生产成本到现场目视化管理，从生产在线检测到员工作业的动作分析，从产品物流到质量问题分析，在各个层面反馈了公司实施精益的优秀成果。每一个改善都诠释了精益倡导的“三现主义”，展示了从发现问题到改善问题的 PDCA 循环全过程，体现了泰嘉人勇于正视问题善于改善的良好精神风貌。■精益办 吴卫群

责编：丁姿　美编：王蔚　地址：湖南望城经济技术开发区泰嘉路68号　编辑部：0731-88059666转8803

［版权声明］本报刊载的所有内容（包括但不限于文字、图片、图标、版面设计），未经本报书面许可，任何人不得转载、摘编或以其他任何形式使用。

公众微信号：bichamp88059666
扫一扫 更多精彩

Bichamp
总第101期
2022年12月28日
泰嘉报编辑部
（内部资料 免费赠阅）

泰嘉股份

扫一扫 更多精彩

签订战略合作框架协议
全力打造新能源科研制造基地

罗定市人民政府
雅达电子（罗定）有限公司
新能源科研制造基地项目战略合作框架协议签订仪式
签约现场 祁春燕 | 供

本报讯 11 月 18 日，泰嘉股份控股子公司雅达电子（罗定）有限公司（“罗定雅达”）与罗定市人民政府（“罗定市政府”）《新能源科研制造基地项目战略合作框架协议》签约仪式在罗定市市委常委会会议室举行。

罗定市市委常委李金坚、罗定雅达总经理杨乾勋分别代表双方签署合作协议。罗定市市委副书记、市长罗永雄，市人大常委会主任梁国峰，市政协主席张娟，泰嘉股份董事长方鸿，副总经理兼董事会秘书谢映波，罗定雅达副总经理张建军、郑钢海，罗定雅达总经理助理谢羡勤等各方领导出席签约仪式，并共同见证了这一重要时刻。

根据框架协议，政企双方通过战略合作，一方面，助力罗定市区域经济高质量发展，打造消费电子、新能源制造基地和产业集群，扩大税收，增加就业；另一方面，推进罗定雅达电源智能化、新能源产业化等先进、高端制造基地项目建设。

这既是加快提升罗定雅达研发能力、增厚电源领域技术储备、打造雅达电子靓丽品牌的生动实践，又是为罗定市和泰嘉股份高质量发展行稳致远，注入强劲的“绿色动能”。

罗定市市委副书记、市长罗永雄对双方战略合作框架协议的签订表示祝贺。他指出，新能源科研制造基地项目是罗定市企业增资扩产的先进典范，符合罗定市产业发展方向，项目的建成投产将有力补强罗定市高新电子产业链条，提升产业集聚发展水平。

他表示，罗定市委市政府将全力支持项目建设，希望合作双方本着互惠共赢的原则，加强沟通对接，推动项目早落地、早动工、早建成、早投产。罗定市有关单位要强化服务意识，做好项目的用地、用能的要务保障，确保项目顺利推进，早日产生效益。

董事长方鸿对罗定市政府给予罗定雅达的支持与帮助表示感谢。他表示，框架协议的签订，是政企双方共同努力的结果，更是罗定政府对泰嘉股份和罗定雅达给予的信任和期望。电子电源业务是泰嘉股份十四五期间重要战略投资方向，而第二主业主要基地之一就在罗定雅达工业园。相信在罗定市政府的大力支持和帮助下，泰嘉股份将加大和加快在罗定的投资，发挥优势资源效果，让雅达工业园再展辉煌，为推动地方高质量发展做出更大贡献。

根据框架协议，罗定雅达新能源科研制造基地项目计划总投资 20 亿元，对生产线进行智能化技术改造，新建新能源生产线，投产后预计年产值 50 亿元，年创税 2.5 亿元，提供 5000 多个就业岗位。

泰嘉股份第二主业主营业务为消费性电子电源、新能源电源、储能电源等产品的研发、生产和销售，已与众多世界 500 强或业内顶尖企业建立了合作关系。公司在广东东莞和广东罗定、广东深圳建有制造基地及研发中心。公司控股子公司罗定雅达自 1995 年成立日起即专注于电源产品，拥有接近 30 年的从业经验和行业积淀，在历史上是全球电源行业头部企业——艾默生网络能源在中国的主要生产基地之一，在全球电源行业有着突出的品牌和市场地位优势，是电源行业的领先企业之一。具有突出的产品品质保障能力、研发和产品开发能力、对客户需求的快速响应能力等。

现阶段，罗定雅达大力稳定消费性电子电源产品这一基本业务，通过不断提高 ODM 自主设计能力、优化产品成本，已取得中标国内客户新项目的突破，并布局新能源、光伏、储能产品等新的业务增长点，将陆续进入量产阶段。

■品宣办

泰嘉股份智能锯切制造基地项目签约仪式举行

本报讯 12 月 9 日，泰嘉股份智能锯切制造基地项目签约仪式举行。泰嘉股份与望城经开区签署合作协议，政企双方再度携手，将为望城经开区新材料产业不断迈向国际化、高端化、智能化增添新动能，对扩大泰嘉股份硬质合金带锯条生产能力，打破国外产品在该市场的垄断地位具有重大意义。

作为锯切行业细分领域的头部企业，泰嘉股份锯切主业为朝着“双金属带锯条国内市场占有率 50%，国外销售占公司锯切业务销售的 50%”的目标不断迈进，计划在望城经开区投资新建“高效智能锯切制造基地”，此产品将广泛应用于航空、航天、核电、军工等高端制造领域。

经开区党工委书记周剀表示，多年来，泰嘉始终扎根园区，融入园区，建功园区。园区将始终以最大努力为泰嘉发展创造最佳环境、提供最优服务，持续开展深入合作，携手书写新的发展篇章。

泰嘉股份董事长方鸿表示，二十年时间，我们从无到有、由小到大，成为了国家工信部认定的制造业单项冠军、锯切行业的头部企业，这离不开园区的全力支持。我们将以此次签约为契机，一心一意谋发展，用最快的速度推进签约项目落地见效，用最好的成绩为园区高质量发展做出积极贡献。

在“锯切 + 电子电源”双主业稳步推进阶段，2022 年 10 月 29 日，泰嘉股份披露了 2022 年度非公开发行 A 股股票预案，拟定增募集 6.08 亿元投入智能锯切领域与先进电源制造领域的项目建设，其中就包括第一主业硬质合金带锯条产线建设项目。此次项目的签约落地，将为泰嘉股份锯切主业的持续增长注入新的动力。

■品宣办

泰嘉股份入选国家制造业单项冠军示范企业

锯切实验室 资料图

本报讯 10 月 31 日，工信部委托湖南省工信厅发布的湖南地区入围第七批制造业单项冠军企业（产品）名单公示已结束，泰嘉股份成功入选工信部第七批全国“制造业单项冠军示范企业”。

多年来，泰嘉股份始终深藏着产业报国、实现进口替代的初心，以二十年磨一剑的战略坚守和持之以恒的创新突破，走过了一条不为人知的巅峰之路。

制造业发展的领头雁

随着国家经济的发展，难切的材料越来越多，目前，泰嘉股份双金属带锯条生产规模居全国第一、全球前三。主导产品产销率 100%，产品总量的全国市场占有率 25% 以上。

面对世纪疫情波动等诸多不利因素，泰嘉股份 2021 年营业收入 5.27 亿元，同比增长 30.46%；归母净利润为 6982 万元，同比增长 68.03%。2022 年 1—9 月营业收入 4.58 亿元，同比增长 17.56%，归母净利润为 9605.67 万元，同比增长 105.16%。

高价值、高效益，得益于该公司突出的质量效益和抗风险能力。一直以来，泰嘉股份全面提升质量管理、创新研发和技术服务水平，目前已成为国内行业龙头企业、行业“隐形冠军”、中国锯切第一品牌、国家高新技术企业。

专注与创新是关键

多年来，泰嘉股份持续在创新研发上加大投入，创立了国内专业领先的锯切实验室，建立了高端锯切工具用特殊钢基材湖南省工程研究中心、博士后科研工作站等科研创新平台。

泰嘉股份组织专家团队从齿形设计、工艺优化、新材料试用、新产品开发等方面，围绕市场需求不断试验革新，积累海量锯切数据，为新品研发垫定了坚实理论基础。

扎实的自主创新工作，使得泰嘉股份不断带领锯切行业在技术、原材料、部分关键设备等方面实现进口替代。目前中国超过 80% 锯条市场份额由国内企业占领，公司凭借“国内每卖四根带锯条，就有一根泰嘉造”的实力，打破欧美垄断，占据国内市场近三成份额。

走出去，创世界品牌

战略入股德国百年名企 AKG 公司，在荷兰、印度设立孙公司，不断加快全球化布局，泰嘉股份在出口业务方面取得了一串串亮眼战绩。

目前，公司构筑了“Bichamp”、“泰钜”、“AA”、“飞钜”等自主知名品牌产品，全面参与全球市场高端、中端、经济型产品竞争。

泰嘉股份锯切产品走出去的经历，让副总经理彭飞舟感慨万千。公司以市场和客户需求为中心，不断铸就过硬的产品品质，满足了要求严苛的欧美等市场客户需求，打开了高端市场大门，产品成功批量出口到德国、日本、美国等 50 多个工业发达国家和地区。

2021 年全年出口实现收入 1.14 亿元，同比增长 90.36%，高端产品出口量同比增长 74%。2022 年 1—9 月，泰嘉股份出口收入达 14,581 万元，同比增长 78.62%，出口营收占比由去年同期的 20.94% 上升至 31.82%。

冠军之心助力高质量发展

泰嘉股份依托自身优势，厚积薄发，始终注重匠心坚守，在自己专长的领域精耕细作。

目前，锯切主业规模优势进一步扩大，2022 年 9 月，泰嘉股份开启了对同业高新技术企业美特森的收购，有望进一步扩大并巩固公司在双金属带锯条行业的领先地位。

泰嘉股份总经理李辉表示，在锯切业务板块，泰嘉股份始终以“让世界没有难切的材料”为使命，持续强化创新，坚定推进智能制造，降本增效，提升产品质量，为市场和客户不断创造价值，将朝着“双金属带锯条国内市场占有率 50%，国外销售占公司锯切业务销售的 50%”的目标不断迈进。力争成为世界领先的锯切产品生产服务商，立志让中国带锯条在世界上绽放异彩。

■品宣办

高端锯切联盟年会召开，新品官宣引广泛关注

泰嘉股份总经理李辉主题分享 文佳 | 供

丽江之行合影留念 文佳 | 供

销售领先奖
销售优胜奖
销售进步奖
新品推广奖
颁奖现场 文佳 | 供

本报讯 **荣耀六载，共创未来**。11 月 9 日，2022 年度泰嘉股份高端锯切联盟年会暨新品交流会（以下简称“年会”）在丽江如约而至。泰嘉股份总经理李辉、市场部部长周华林，与全体联盟会员共计 60 余人，一同跨越山河，相聚彩云之南，总结 2022 年联盟运营情况，展望联盟未来发展。

聚焦市场需求，持续研发新品

历经市场淬炼，愈发坚韧。在现场嘉宾的见证下，泰嘉股份发布了 2023 年最新产品——CB-EMP SHD 系列、CB-TA/C SHD 系列、TCB-Cast 系列，分别聚焦高效锯切领域、钛及钛合金、发动机缸盖及浇冒口切削领域，再一次凸显了泰嘉股份突出的技术研发与创新实力，再度为锯切行业高端产品创新做出完美诠释，引得广泛关注。

CB-EMP SHD 高效锯切专用型，齿部采用涂层工艺，硬度均在 2000HV 以上，最高可达 3500HV，大大提高表面耐磨性，兼具超强隔热功能。高效应对硬度高、加工硬化严重、低导热率、切削应力大、加工区温度高等难切痛点。

CB-TA/C SHD 钛及钛合金专用型，主要针对变形系数小、切削力大、切削温度、冷硬现象严重、刀具易磨损等全球性难题而研发。通过大齿沟、多屑分齿、更大分齿量等设计，减小切削应力，适应快速锯切；采用由全球 TOP3 厂家供应商供应的亚微细晶硬质合金刀头材料，源头保证带锯条的抗磨损、抗崩刃性能。可广泛应用于航空航天、电力能源、汽车制造、船舶制造、生物工程等领域。

TCB-Cast 发动机缸盖及浇冒口专用型，采用多屑不分齿设计、非对称齿型设计，磨齿后对称度能够控制在 0.02mm 以内，采用优质进口弹簧钢带和先进的热处理及表面处理工艺，拉弯疲劳性能在 28000-34000 次，相比传统钢带的疲劳性能提升 15-30%，有效解决形状不规则、加工振动大、加工效率要求高、加工精度要求高等锯切难题。

先进表彰，砥砺前行

市场部部长周华林系统总结过去一年联盟市场秩序管理情况，并对 2023 年高端品牌的市场建设进行了深入解读。

2022 年，联盟在各会员单位的砥砺奋进下，努力克服疫情的不利影响和国内市场日趋激烈的竞争形势，携手同行，根据运营规则要求，构筑了良好的市场环境，健康的市场秩序，联盟运转更加顺畅，高端产品销售实现了持续增长，并涌现出了一大批逆势突围的联盟会员。

为表彰先进，树立标杆，会议对 2022 年表现优异的成员单位进行了现场颁奖。

协同赋能 再创辉煌

泰嘉股份总经理李辉以“协同赋能 再创辉煌”为题，回顾了 6 年来联盟的运营情况，对联盟未来的发展作了战略规划，坚定地表达了与会员携手并进、再创辉煌的决心与信心。

李总表示，成立 6 年以来，联盟坚持“共担共举、互惠互利、共同发展”的原则，自觉维护行业秩序，积极开展良性竞争，构建更健康、更有效的高端锯切生态，不断推动中国锯切行业健康稳定发展。未来，泰嘉股份将始终以市场趋势为中心，以终端需求为导向，与客户同频共振，聚焦高端锯切领域，攻克重点锯切领域的难点、痛点，发力高端锯切产品，实现进口替代，力争与国际品牌同台竞技。

李总强调，泰嘉股份以“精益求精 客户第一”为原则，不断提高产品质量，打造精品，树立品牌，确保以优质的产品和服务，满足客户需求，不断为客户创造价值，努力朝着以“双金属带锯条国内市场占有率 50%，国外销售占公司锯切业务销售的 50%”的目标迈进。

近年来，随着对锯切主业的持续性投入，泰嘉股份在技术研发、供应链体系、智能制造、营销服务等方面实现了全方位的专业化运营，产品的研发能力、生产工艺和技术水平越来越高，产品的质量和稳定性也得到了全面提升。

随着市场规模不断扩大，泰嘉股份的市场认可度和品牌影响力逐年提高，已成为目前市场上首选的国产品牌。泰嘉股份在锯切主业的行业影响力与日俱增，市场号召力也空前强大，此次大会的成功召开，必将进一步促进泰嘉股份与经销商、供应商、标杆客户的团结协作、携手共进。 ■市场部 文佳

泰嘉股份第二主业电子电源核心管理团队交流会召开

会议现场 祁春燕 | 供

本报讯 11 月 18—19 日，在雅达电子（罗定）有限公司（以下简称“罗定雅达”）会议室，泰嘉股份第二主业电子电源核心管理团队交流会召开。泰嘉股份董事长方鸿、副总经理兼董事会秘书谢映波，罗定雅达总经理杨乾勋、副总经理张建军、副总经理郑钢海、总经理特助谢羡勤，以及核心管理团队其它成员参加了会议。

罗定雅达总经理杨乾勋首先对公司总部给予第二主业的支持表示感谢。并就当前行业形势、公司的经营情况、新项目概况以及 2023 年预期业绩作了介绍。

泰嘉股份副总经理兼董事会秘书谢映波表示：电子电源是泰嘉股份第二主业，是公司十四五期间重要的战略投资方向，泰嘉股份与铂泰、雅达始终同频共振。近一年来，罗定雅达狠抓成绩单：消费电子板块营收迅速恢复；精益制造、降本增效效果显著；ODM 自主设计能力不断提高，已取得中标国内客户新项目的突破；布局新能源、光伏、储能产品等新的业务增长点，将陆续进入量产阶段。各项工作稳中有升、亮点突出，为下一步的提升发展奠定了坚实基础。

董事长方鸿为本次会议做总结发言，对全体员工努力拼搏所取得的成绩表示充分肯定。他指出，过去一年时间，雅达罗定不仅扭亏为盈，稳定住了消费电子业务基本盘，而且开始布局光伏、储能等新的业绩增长空间，这些来之不易的成绩离不开团队所有人的不懈努力与付出。

发展是硬道理。他表示，当前消费电子行业竞争激烈，作为新能源行业的新人，我们必须脚踏实地，艰苦奋斗的同时，还需迎难而上，勇于探索，积极参与全球竞争。新能源产线建设时间紧、任务重，是公司第二主业发展和成长的关键，来自于雅达、铂泰和泰嘉的不同团队，站在既定的同一战略高度，不仅要加强融合、协同发展，还应突破创新、不断改变。

最后，方总提出了两点要求，一是树立底线意识，始终坚守底线。泰嘉股份管理干部 11 条铁律是管理干部日常工作和行为的警戒线！不可踩，更不可越，所有干部必须牢固树立底线意识，时刻牢记越过底线的严重后果，始终警醒自己坚守底线。二是完成既定指标，做好预算规划。公司 2023 年预算已全面铺开，第二主业各部门考核指标 12 月初要完成。同时，结合第二主业战略目标，核心团队股权激励方案要在今年 12 月落地。

会后，董事长方鸿一行参观了罗定雅达新建设投产的光伏逆变器、优化器等新能源产线，并赴东莞考察新能源制造基地。

今年 9 月，在泰嘉股份完成重大资产重组后，铂泰电子成为泰嘉股份第二主业控股平台，罗定雅达成为泰嘉股份第二主业重要制造基地。未来，泰嘉股份第二主业将继续围绕消费电子和新能源两大领域产品，精耕细作，不断增强整体发展韧性，提高抗风险能力，为持续再成长注入更大的确定性，为泰嘉股份三曲线战略打下更加坚实的基础。

■证券投资部 祁春燕

深入交流，强化协同 赋能美特森发展

11 月 12 日，经前期建设和调试，泰嘉股份控股子公司美特森 OA 协同办公系统正式上线试运行。OA 协同办公系统是美特森信息化升级的重要举措，更是泰嘉股份与美特森赋能协同的重要一步，其意义重大。

自 2022 年 9 月底 1.15 亿全资收购美特森以来，根据统一规划、独立运行、协同赋能的管理原则，泰嘉股份在信息化建设、生产管理、先进技术等方面，与美特森积极开展交流学习活动，以共振同频、赋能协同发展。

凝“新”聚力，协同发展。10 月 14 日—15 日，泰嘉股份团队赴美特森开展交流互动活动。泰嘉股份董事长方鸿带领证券投资部部长祁春燕、计划物控部长李旭、信息化部副部长刘彪等部门负责人，深入美特森连云港生产基地调研，全面了解美特森在锯条生产各工序制造、仓储物流、车间信息化及设备使用等各方面的情况。

交流互动现场 曹荣龙 | 供

董事长方鸿在座谈会上表示，泰嘉股份与美特森将在相互尊重、信任的基础上，铸牢泰嘉和美特森协同发展意识，按照公司的双五十战略规划，凝心聚力，携手作战，共创嘉业。

经验分享，赋能成长。10 月 30 日，美特森生产管理团队深入泰嘉股份参观学习交流。泰嘉股份总经理李辉，副总经理李灿辉，及制造系统各部门负责人参会。

参观展厅 刘威 | 摄

美特森生产管理团队走进泰嘉股份的展厅，参观生产车间，深入了解泰嘉在国内双金属带锯条行业领域领先的生产技术、工艺流程、品质把控、现场管理等经验做法。

交流互动现场 刘威 | 摄

在座谈会上，泰嘉股份与美特森生产、品质对口的相关负责人进行了深入交流，积极分享了生产运营与管理的实战经验。

美特森生产管理团队纷纷表示，亲眼见证了泰嘉股份的雄厚实力，开拓了眼界。尤其在生产管理方面收益颇丰，泰嘉股份多年来积累的生产管理经验的分享，给美特森团队以后的工作开拓了思路。有泰嘉股份赋能的大力支持，大家有信心在做好自己工作的同时，配合销售、市场做好业务拓展工作，也对泰嘉股份的发展前景充满希望。

近期开展的交流赋能活动，让泰嘉和美特森有了更多“一家人”的感觉，增加了双方的凝聚力与战斗力。接下来，泰嘉股份将充分利用自身资金、技术和管理等方面优势，赋能成长，迅速扩大美特森的产能，提升管理水平，为美特森客户提供更好的产品和服务，从而持续提升泰嘉股份在锯切业务板块的整体规模和市场竞争力，并以更优化的效率、更优质的产品扩大泰嘉股份全球市场份额。 ■信息化部 曹荣龙

三级技术服务体系
服务纪实 ▶ ▶

锯切铝合金圆棒料,降本增效是关键!

铝合金是以铝为基体材料的合金总称，通过铸造、锻造、挤压和切割等工艺制造而成的铝合金产品在新能源、交通运输、国防军工等领域被广泛使用，比如汽车发动机、车身、高铁车身、大飞机、装甲车、机械设备及电力设备等。

在锯切加工中，我们需要根据铝合金产品特点，科学选择锯条，匹配合适的线速度与进给速度，才能获得更优化的经济效益。

近期，收到山东某制造公司的需求反馈，目前使用的进口某品牌带锯条，因受疫情影响，供货不及时且产品不稳定，希望满足生产加工需求的同时，降低锯切成本。

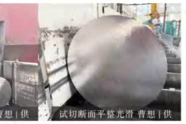
客户的预期是技术服务的目标。泰嘉股份技术人员立即奔赴现场调研，为后续锯切做准备。

据了解，客户主要以生产铝合金为主，其产品强度高、韧性好、耐腐蚀，广泛应用于航空航天、轨道交通、军工产品、汽车制造、电力设备型材等领域。近年来，因成本管控，生产压力越来越大，客户希望实现降本增效，降低锯切成本。

本次现场试切的带锯条为 TCB-PRO AL 高速切铝专用型带锯条。其特殊设计的齿形有效降低切削力，并促进排屑；采用先进的齿尖焊接工艺，能有效减少拉齿失效现象；采用高合金弹簧钢和特殊的热处理工艺，使锯条具有较高的抗疲劳寿命，非常适合高速自动锯切铝及其合金、紫铜等有色金属。这款带锯条自上市以来，已经在全国各区域得到了广泛应用并取得良好口碑。

在锯切现场，泰嘉股份技术人员认真对锯床的工况进行了诊断，根据效率大小确定锯条张紧力、线速度等重要锯切参数，更换了易损件，调节主、从动轮，更换液压油和齿轮油等，保证锯床的切削性能。

试切现场 曹想 | 供


试切断面平整光滑 曹想 | 供

锯切参数：

- 锯切材料：6 系铝合金 材料直径：300-600mm
- 试切锯条：TCB-PRO AL 41-1.4/2-9400mm
- 锯床品牌型号：某国产锯床
- 锯切平均时间：1min
- 锯切效率：1490（cm²/min）
- 锯切面积：275m²

客户之前使用的进口某品牌带锯条，锯切面积在 200—300㎡ 左右。此次试切结果显示，同一工况下，TCB-PRO AL 高速切铝专用型带锯条在锯切效率上表现出色，完成了 275㎡ 的锯切面积，并且锯切稳定，切削面平整度高，齿部无其他异常情况。产品锯切了 275 平方米后断带失效，齿部正常磨损，无其他异常情况。

客户表示，试切过程见证了泰嘉产品实力和服务能力，当前产品完全满足生产需求，希望今后加强合作。

■市场部 曹想

案例分享

高效！CB-MP锯切钛合金看这里

钛是 20 世纪 50 年代发展起来的一种重要的结构金属，钛合金因具有强度高、耐蚀性好、耐热性高等特点而被广泛用于各个领域。世界上许多国家都认识到钛合金材料的重要性，相继对其进行研究开发，并得到了实际应用。

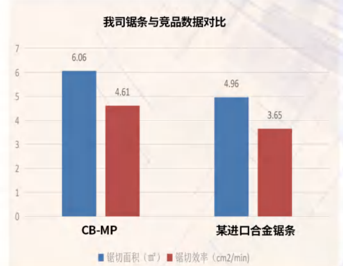
钛合金的密度一般在 4.51g/㎝³ 左右，仅为钢的 60%，纯钛的强度才接近普通钢的强度，一些高强度钛合金超过了许多合金结构钢的强度。因此钛合金的比强度（强度 / 密度）远大于其他金属结构材料，可制出单位强度高、刚性好、质轻的零、部件。目前飞机的发动机构件、骨架、蒙皮、紧固件及起落架等都使用钛合金。

钛合金的工艺性能差，切削加工困难，在热加工中，非常容易吸收氢氧氮碳等杂质。还有抗磨性差，生产工艺复杂。钛合金的硬度大于 HB350 时切削加工特别困难，小于 HB300 时则容易出现粘刀现象，也难于切削。

本次锯切的钛合金，材料类型主要为 TC4、TC17、TC18。在这之前，客户所用带锯条为进口某品牌硬质合金带锯条，价格较高，锯切时频繁出现打齿现象。客户希望，能够在保持现有锯切效率的情况下，进一步降低使用成本且不能出现打齿问题。

锯切参数：

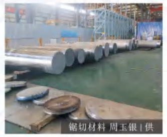
- 锯床：某锯床 G42120
- 锯条系列：CB-MP 分齿型硬质合金带锯条 67*0.75/1.25*10820 1 根
  某进口品牌分齿型硬质合金带锯条 67*0.7/1*10820 1 根
  线速度：16m/min
- 平均锯切效率：20.1 cm²/min
- 锯切材料牌号及形状：TC4、TC17 TC18 直径 580 680 780 圆棒
- 切削液：水基切削液 5% 浓度
- 锯切结果：



围绕客户稳定现有效率，降低使用成本这一核心诉求，公司锯切技术团队根据现场工况、锯床参数、锯条价格、锯切材料等因素综合判断，决定采用 CB-MP 通用分齿型硬质合金带锯条进行试切。

从锯切结果来看，泰嘉股份 CB-MP 通用分齿型硬质合金带锯条锯切面积为 6.06 ㎡，且不打齿，效果达到了客户预期。单从成本角度考量，实现了有效下降。此次试切效果客户非常满意，正在洽谈合作事宜。

锯切现场 周玉银 | 供


锯切材料 周玉银 | 供

一直以来，以“让世界没有难切的材料”为使命，泰嘉股份依托长期以来积累的海量锯切数据、锯切案例，锯切技术服务能力不断提升，服务足迹遍布国内绝大多数城市，为客户降本增效贡献了应有力量。■研发部 周玉银

做负责任的人

优秀技术服务工程师 是这样炼成的

在全国各地的金属材料加工工厂，泰嘉股份的锯切产品忙碌地切削着各类难切的金属材料，在这背后有一批默默无闻的为高效锯切保驾护航的人：技术服务工程师。

他们将时间贡献给了工厂一线，在轰鸣的机械设备上挥洒汗水，正是他们在平凡中的坚守，保障了客户锯切、加工材料的顺利进行。从事锯切行业 28 年的李文清，就是其中的一员，大家亲切地称他为“李工”。

技术服务工程师李文清 曹想 | 供

凌晨 12 点，也要到客户现场

9 月的山东，依然“酷暑难耐”，李文清因公差在山东区域开展技术服务工作。根据山东的防疫政策，凡外省入鲁人员一律赋黄码，就在已附黄码的当天，李文清接到了某客户需求，必须立即赶往现场，解决带锯条切斜、断裂现象影响加工生产的问题。

为了遵循防疫政策，又不耽误客户正常生产运行，忙碌了一天的李文清跟时间赛跑，当天晚上 23:20 分还排着长队做核酸，在黄码转绿之际，第一时间赶到客户工厂。

一到现场，李工迅速穿上工作服，爬到设备上查看设备情况，对锯床的张紧力、线速度、切削液浓度、进给速度、进给压力、导向块、背压块（轮）、预导向轮与锯条夹压间隙等都进行详细检查与记录。

站在一旁的生产一线员工也松了口气，热情地说：“李工，你来了，我们就放心了。”

来不及寒暄，为了缩短设备停机时间，李文清不停地检查设备、调试设备参数，弯着腰几个小时一动不动，虽然汗流浃背、手脚酸痛，但一想到客户焦急地等待开工，就咬咬牙坚持下去。

“检查设备故障要求我们技术服务人员有耐心、要细致，在进行数据采集时，漏掉一个数字，可能导致前面的工作重来。”李文清边调试设备，边与工作人员攀谈，告诉他们设备运行的重点事项。

“咔嚓、咔嚓……”，到晚上 7 点多，设备终于恢复正常，听着机器的运转声，李工终于长舒了一口气，客户也露出了满意的笑容。

李文清对生产一线工人进行培训 曹想 | 供

我们要及时跟客户做培训

休息之余，李工立即组织所有操作人员培训了起来，讲解锯切的应用知识，示范实操流程等等。

“只要客户有需求，我们就必须到现场进行指导培训，根据客户遇到的问题进行课堂或现场培训，有效解决客户在不同场景下遇到的难题。”李工认为及时的技术服务才能服务好客户。

由于李工的专业和精益求精的工作态度，很多客户平时会主动跟他探讨一些锯切方面的知识，李工都会很耐心的进行解答，每次获得客户的认可时，都会笑呵呵地回答：“这都是我的职责”。

李文清只是泰嘉股份技术服务工程师中的一个缩影，他们在锯条产品运用到各个领域、各大加工工厂之时，怀揣着对工作的热忱、对客户负责的态度，默默服务，坚守在客户第一现场。正因为他们的存在，为众多企业解决了一个又一个锯切难题，为满足客户需求贡献出了自己力量，值得点赞！ ■市场部 曹想